

Meistertricks®

Schreiben • Reden • Managen • Leben

Ralf Lengen

Die Redetricks der Meister

Mit Salomo & Co. zum Erfolg



Über mich



„Meine Berufung: Ich bringe Sie voran
– mit Geist, Witz und Salomo.“

Dr. Ralf Lengen

Mein Leben

Ich liebe die Meister! Schon als Schüler habe ich mich mit ihnen beschäftigt: Salomo und Cicero, Thomas Mann und Loriot. Studiert habe ich in Münster, Bologna, Freiburg und Pittsburgh (PA). Meine Dissertation habe ich über den Stil des Aristoteles geschrieben. Ich war Radio-Redakteur und habe eine Kommunikationsagentur gegründet. Ich bin verheiratet und habe vier Kinder.

Meine Seminare

Ich gebe Seminare fürs Schreiben, Reden, Managen, Kritisieren und Verhandeln.

Edition Meistertricks
2. Auflage, Berlin 2015

Alle Rechte bei Dr. Ralf Lengen

Zeichnungen: Ferdinand Georg

Design: Nancy Wittmann

Schrift: Sanford Book

Druck: Prototyp Print GmbH

ISBN 978-3-945788-01-1

Auf einen Blick

Weise wie Salomo

31 Zuhören 32 Aufklären
33 Heilen

Engagiert wie Demosthenes

34 Vortrag 35 Vorbereitung
36 Auffordern

Überzeugend wie Aristoteles

37 Charakter 38 Emotionen
39 Beweise

Souverän wie Cicero

40 Begeisterung 41 Pausen
42 Starker Schluss

Gewinnend wie Quintilian

43 Fragen 44 Vorwegnehmen
45 Reihenfolge

Galant wie Scudéry

46 Angemessenheit 47 Abwechslung
48 Ausgewogenheit

Flexibel wie Lincoln

49 Improvisieren 50 Kontern
51 Selbstkorrektur

Nachdrücklich wie Churchill

52 Zuspitzen 53 Wiederholen
54 Rhythmus

Sachlich wie Adenauer

55 Klarheit 56 Offenheit
57 Einstecken

Dominant wie Strauß

58 Blickkontakt 59 Rahmen
60 Zahlen

Anwenden!



„Die Menschen verdrießt's, dass das Wahre so einfach ist; sie sollten bedenken, dass sie noch Mühe genug haben, es praktisch zu ihrem Nutzen anzuwenden.“

Johann Wolfgang von Goethe:
Maximen und Reflexionen 294

Wissen allein reicht nicht!

„Nanu!“, denken Sie sich vielleicht beim Durchblättern der Meistertricks. „Das ist doch ganz einfach.“ – Stimmt, ist es auch!

Diese Publikation soll Sie daran erinnern, dieses Einfache umzusetzen.

Und sie gibt Ihnen Tipps, wie das konkret aussehen kann. Nutzen Sie die Seite „Auf einen Blick“ als Checkliste!

Viel Erfolg!

Haben die das wirklich gesagt?

Die Zitate stammen von den Meistern persönlich. Ich habe sie alle in den Quellen nachgeschlagen und die fremdsprachigen Zitate aus dem Original übersetzt. – Die Erläuterungen allerdings stammen nicht von den Meistern, sondern von mir.

Beweise



„Die Rede bietet drei Mittel der Überzeugung: [...] das dritte besteht in der Rede selbst, und zwar im Beweisen bzw. dem Anschein zu beweisen.“

Aristoteles: Rhetorik

Überzeuge durch Beweise!

Beweise geben Ihnen Sicherheit und überzeugen Ihre Zuhörer, dass Sie wissen, wovon Sie sprechen.

Nicht nur Fakten und Zahlen (↑60) sind Beweise: Besser als Worte überzeugen Taten, besser als Konzepte überzeugen Prototypen, besser als Erklären überzeugt Vorführen.

Nicht zu viele Beweise! Das ermüdet (↑7) und macht Sie angreifbar! Denn Ihre Gegner attackieren Ihre schwächeren Beweise und tun dann so, als hätten sie alle widerlegt. Bringen Sie ein, zwei, maximal drei Beweise!

Aristoteles



Sein Leben

Er ist der größte Wissensmanager der Antike: Aristoteles (384–322 v. Chr.) ist einer der Top-Philosophen und hat mehrere Disziplinen begründet oder geprägt, darunter Logik, Biologie, Physik, Ethik, Dichtungstheorie und Rhetorik. Er war Schüler Platons und Lehrer Alexanders des Großen, seit 335 Rektor seiner eigenen Privatuni.

Quelle zu Meistertrick 39:
Aristoteles:
Rhetorik I 2, 1356a1–4.

Angemessenheit



„Sie [die Konversation] sollte passen zum Zeitpunkt, zum Ort und zu den Personen, mit denen man zusammen ist.“

Madeleine de Scudéry:
Über die Konversation

Wähle die passenden Worte!

Passen Ihre Worte zum Thema? Zur Situation? Zu Ihnen? Zu Ihrem Zuhörer? Vorsicht: Was bei dem einen Zuhörer passt, kann bei dem anderen Zuhörer falsch ankommen. Und was bei einem Zuhörer das eine Mal passt, kann bei demselben Zuhörer ein anderes Mal überhaupt nicht passen.

Daher ist es für Sie wichtig, Ihren Gesprächspartner, seine Vorlieben und seine Erwartungen zu kennen und herauszufinden, in welcher Verfassung er sich befindet. (131) Selbst bei einem größeren Publikum können Sie dies in Erfahrung bringen.

Madeleine de Scudéry



Ihr Stil

„Glühender Eifer“ und „geistvolle Beredsamkeit“ – so charakterisiert E. T. A. Hoffmann „Das Fräulein von Scuderi“ in seiner Novelle. Könnte passen! Urteilt man nach den Dialogen und Musterreden in ihren Werken, ist sie mal überschwänglich (Metaphern, Ausrufe), mal systematisch (Definitionen, Herleitungen), mal schlicht (ohne Stilmittel).

Quelle zu Meistertrick 46:
Madeleine de Scudéry (anonym publiziert):
De la conversation, in:
Les conversations sur divers sujets,
Paris 1680, Band 1, S. 39.

Einstecken



„Man muss auch einmal einstecken, was einem sehr unangenehm ist – das tue ich auch von morgens bis abends –, wenn man in der Sache weiterkommt.“

Konrad Adenauer vor dem Parteivorstand der CDU

Nimm es nicht persönlich!

Sie werden mehr in Reden, Meetings und Gesprächen erreichen, wenn Sie bereit sind einzustecken – und dabei freundlich bleiben. (↑3) Ihre Zuhörer sollen merken, dass es Ihnen nicht um Ihre Person geht, sondern um die Sache. Dann werden sie eher bereit sein, strittige Punkte (↑56) mit Ihnen gemeinsam anzugehen, zu diskutieren und zu lösen.

Nehmen Sie Kritik an! Seien Sie nicht beleidigt, selbst wenn Sie das Recht dazu hätten! Gehen Sie das Risiko ein, belächelt zu werden! Sie lachen zuletzt – wenn Sie Ihr Ziel erreicht haben.

Konrad Adenauer



Sein Leben

Er hat Deutschland wieder in der Staatengemeinschaft etabliert: Konrad Hermann Joseph Adenauer (1876–1967) war der erste Bundeskanzler der Bundesrepublik Deutschland (1949–1963) – und der erste Außenminister (1951–1955). Der studierte Jurist war zuvor Oberbürgermeister von Köln und Präsident des Preußischen Staatsrates.

Quelle zu Meistertrick 57:
Konrad Adenauer vor dem
Bundesvorstand der CDU
am 27. November 1958, stenographische
Notiz, S. 179, Archiv für Christlich-
Demokratische Politik, 07-001-007/6.

Meistertricks®

Schreiben • Reden • Managen • Leben

Wollen Sie weise reden wie Salomo?
Souverän wie Cicero? Nachdrücklich
wie Churchill? Dann nutzen Sie die
Redetricks der Meister!



Salomo



Demosthenes



Aristoteles



Cicero



Quintilian



Scudéry



Lincoln



Churchill



Adenauer



Strauß

www.salomo.de
www.meistertricks.de

9,95 Euro (D)

